

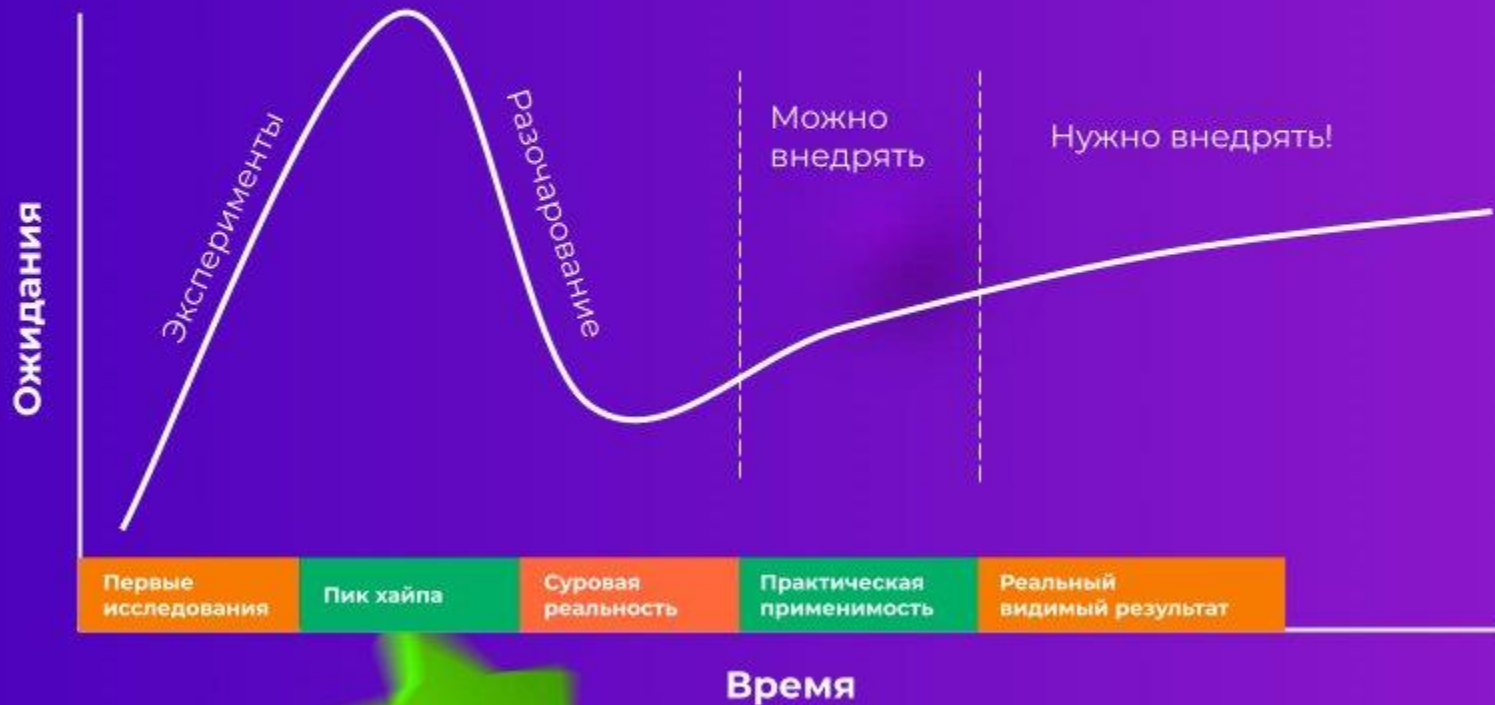
Онлайн-продажи и хайп

Артём Лесников
Profitbase

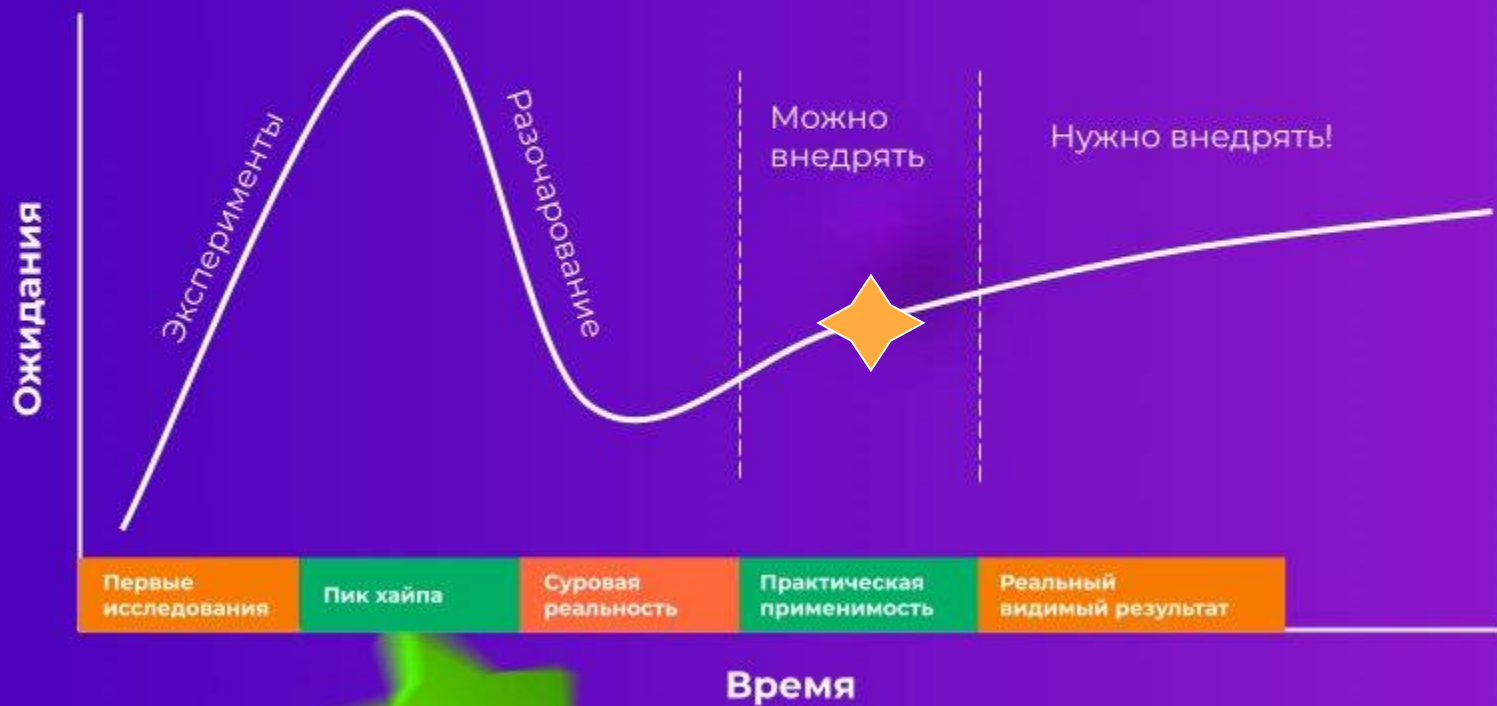
Какие ключевые принципы должны быть заложены в основу цифровых продаж, чтобы от них был толк?

Нуре — *пер с англ.* шумиха. Шум в медиа и информационном поле вокруг какой-либо темы, предмета или персоны.

Цикл техно-хайпа (Кривая Гартнера)



Цикл техно-хайпа (Кривая Гартнера)



Офлайн vs Онлайн



love is...

Офлайн  **Онлайн**



Польза

Польза для бизнеса

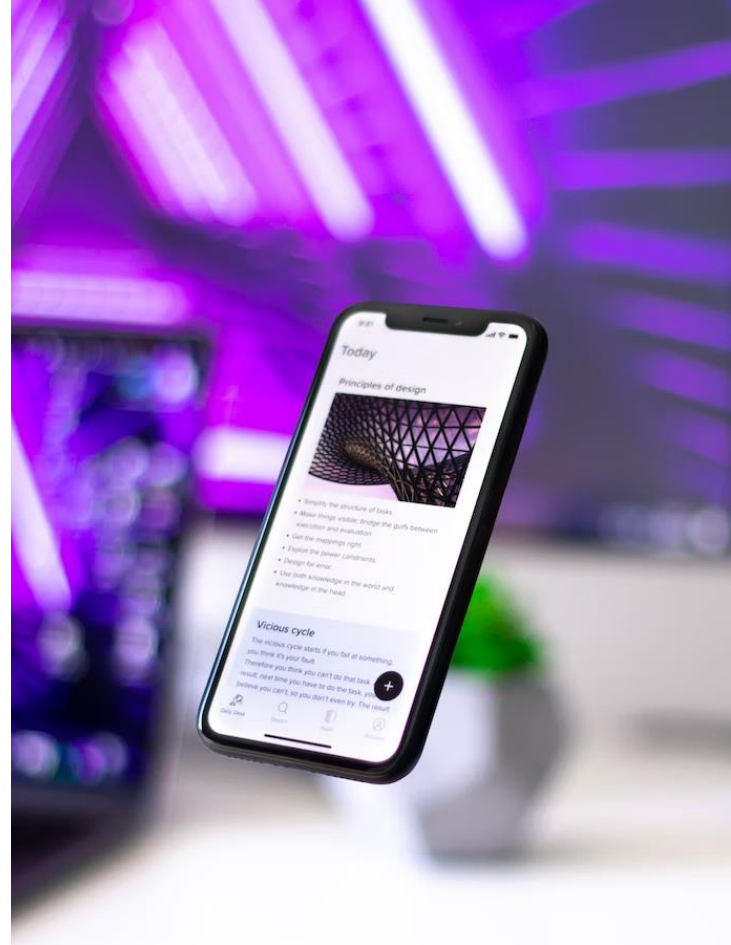
Сокращение клиентского пути

Автоматизация → масштабирование

Удержание клиентов в своем контуре

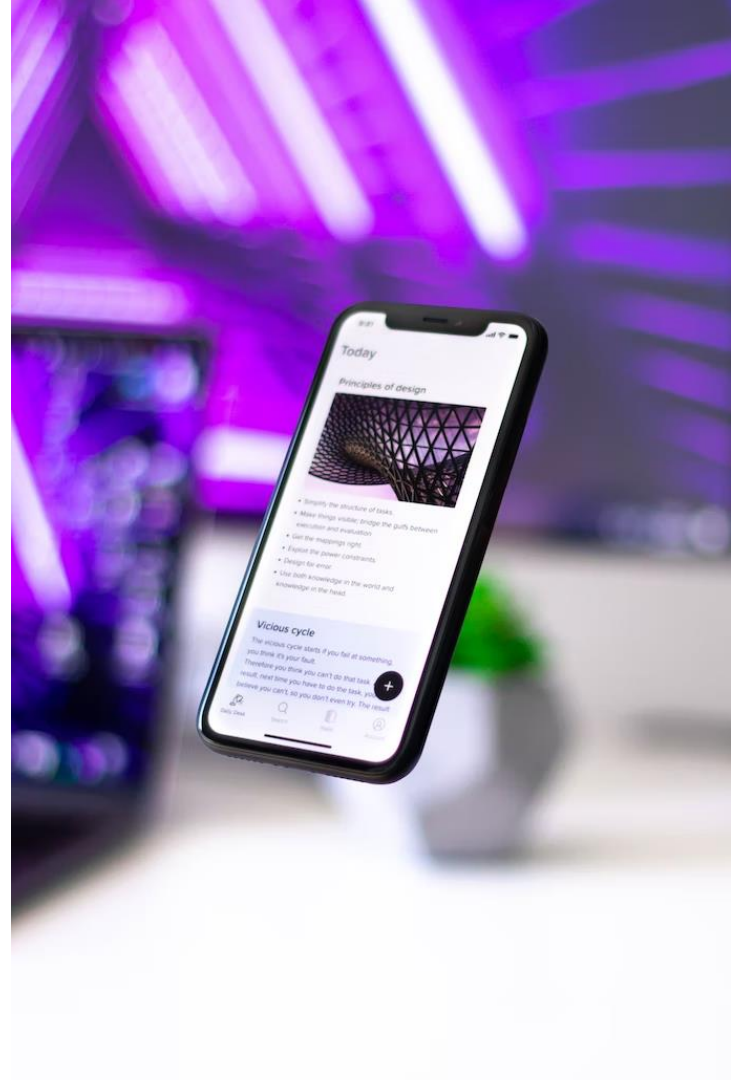
Данные для
аналитики

Конкурентное
преимущество



Каждая функция должна быть направлена на решение одной или нескольких следующих задач:

1. Увеличение конверсии.
2. Сокращение срока сделки (упрощение клиентского пути).
3. Снижение ресурсов на сопровождение.
4. Удержание. Повторные продажи. Влияние на средний чек, LTV.
5. Сбор данных для аналитики.

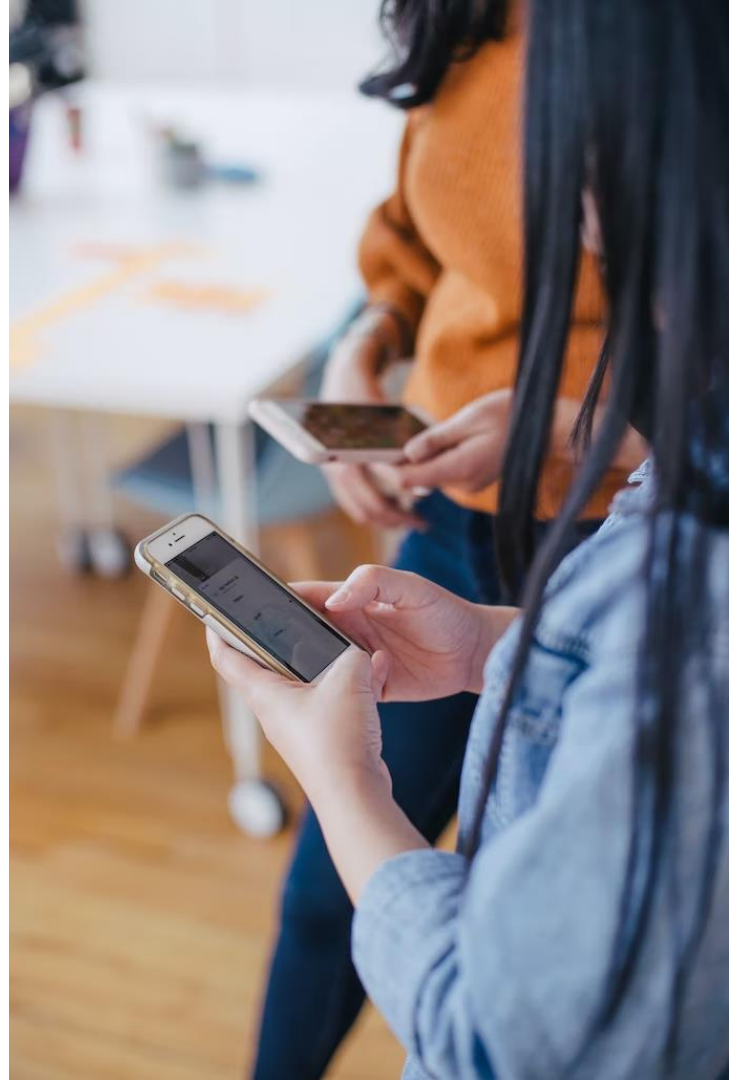


Польза для клиента

Что-то сделать быстрее и проще,
чем другим способом

Купить или получить услугу

Получить сервис, поддержку



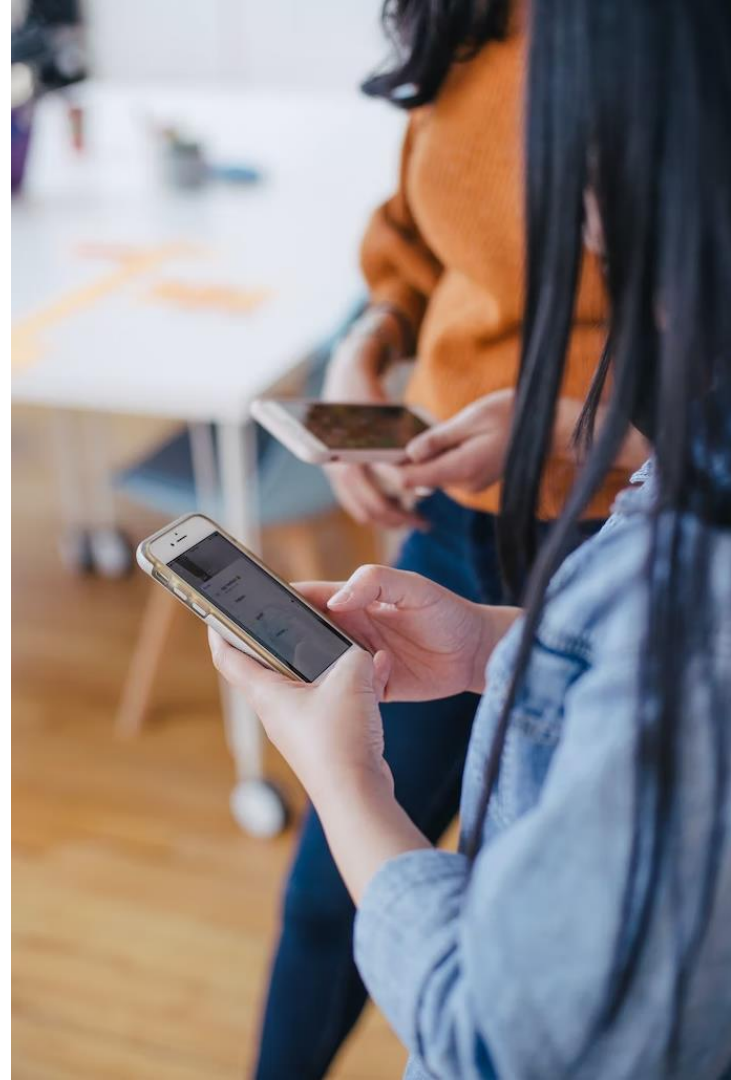
Польза для клиента

Удобно, когда нужно выполнять какие-то регулярные, повторяемые действия

Удобно, т.к. телефон, планшет, ноутбук под рукой
Сервис мне напоминает

Сервис уже знает, что я хочу

Уже есть мои данные.



Profitbase — это экосистема сервисов для девелопера

Продажи

Profitbase CRM

Готовое CRM-решение для управления продажами

- На базе amoCRM
- На базе Битрикс24
- На базе Creatio

Для кого: Коммерческий директор.
Руководитель отдела продаж.
Директор по маркетингу.

Продажи

Сопровождение сделки

Profitbase Цифровой офис

Оmnikanальная платформа для управления сделкой в онлайн-каналах

Каналы онлайн-офиса

- Кабинет покупателя
- Кабинет менеджера
- Мобильное приложение

Модули онлайн-офиса

- Бронирование
- Выдача ключей
- Ипотека
- Электронная сделка

Для кого: Коммерческий директор. Руководитель отдела продаж. Отдел сопровождения.
Директор по маркетингу. Юридический отдел.

Продажи

Кабинет агента

Сервисы для управления агентским каналом

- Кабинет агента
- Кабинет менеджера партнерского отдела

Для кого: Руководитель отдела партнерских продаж.

Маркетинг

Смарт-каталог для сайта

Витрина объектов для сайта застройщика

Для кого: Директор по маркетингу. Маркетологи. Веб-разработчики.

Маркетинг

Экспорт данных

Выгрузка классифайдов на порталы

Аналитика

Bi-аналитика девелопера

Маркетплейс отраслевых аналитических отчетов

Для кого: Аналитический отдел. Коммерческий директор.
Руководитель отдела продаж. Директор по маркетингу.

Аналитика

Profitbase Ai

Система динамического ценообразования



pb Profitbase

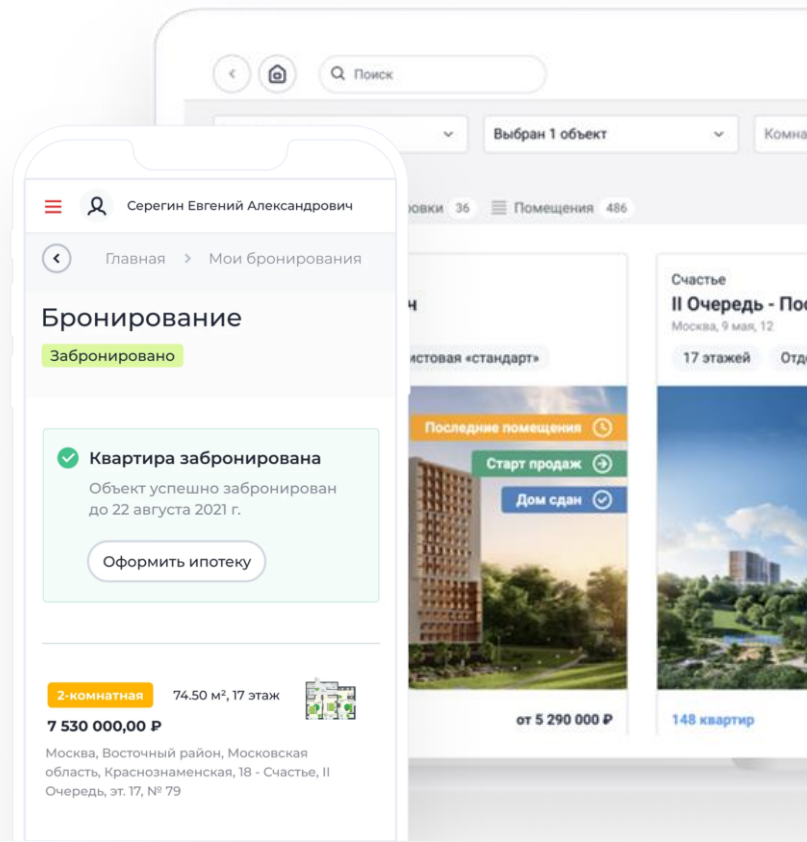


Profitbase Цифровой офис

Онлайн-бронирование + витрина

35% скидка
до 30 декабря

300 броней по 300 ₽ (450 ₽ за 1
бронирование). Внедрение бесплатно
99 000 ₽.



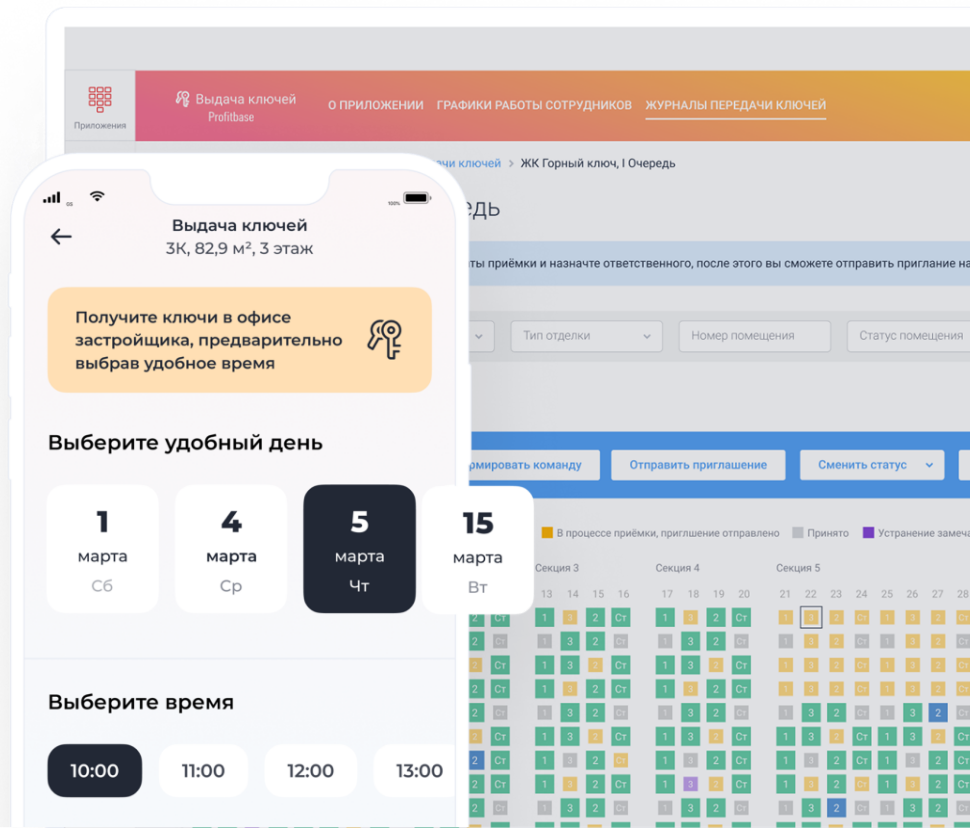
Profitbase Цифровой офис

Выдача ключей

Бесплатное внедрение

Внедрение 0 ₺ вместо 25 000 ₺

Тариф 500 ₺ за 1 помещение.

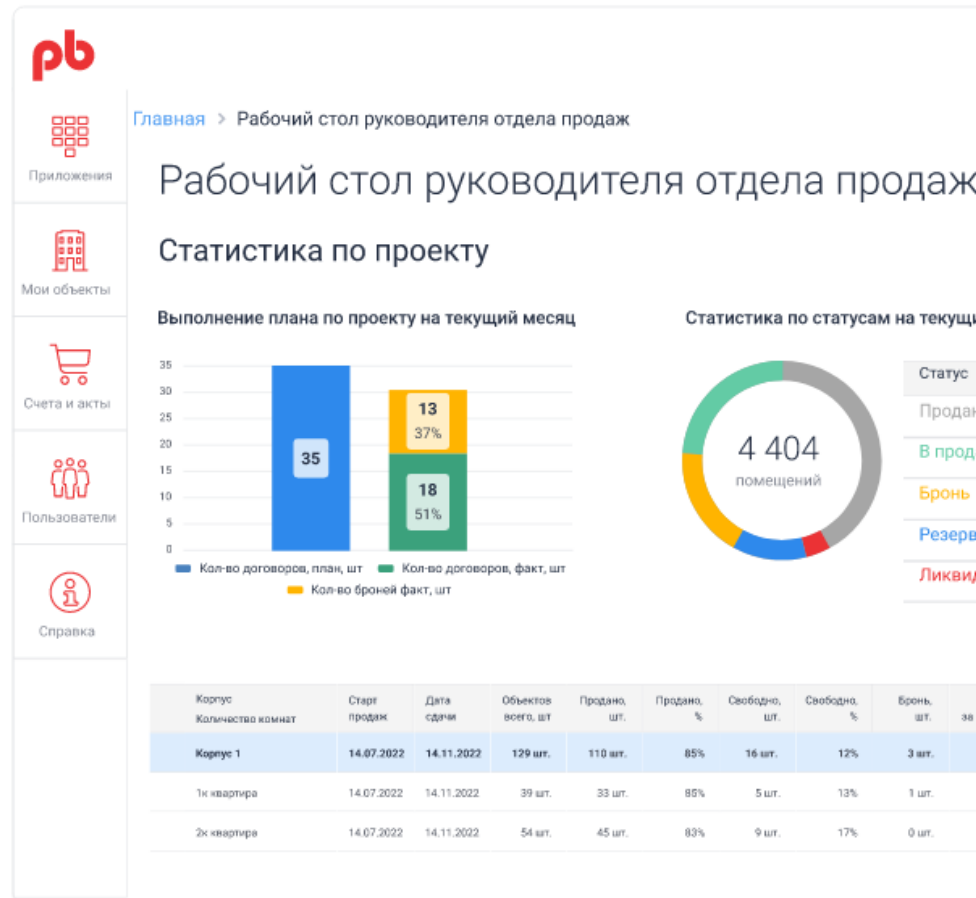


Profitbase BI

Аналитические дашборды

50% скидка
до 30 декабря

240 000 ₺ в год вместо 480 000 ₺

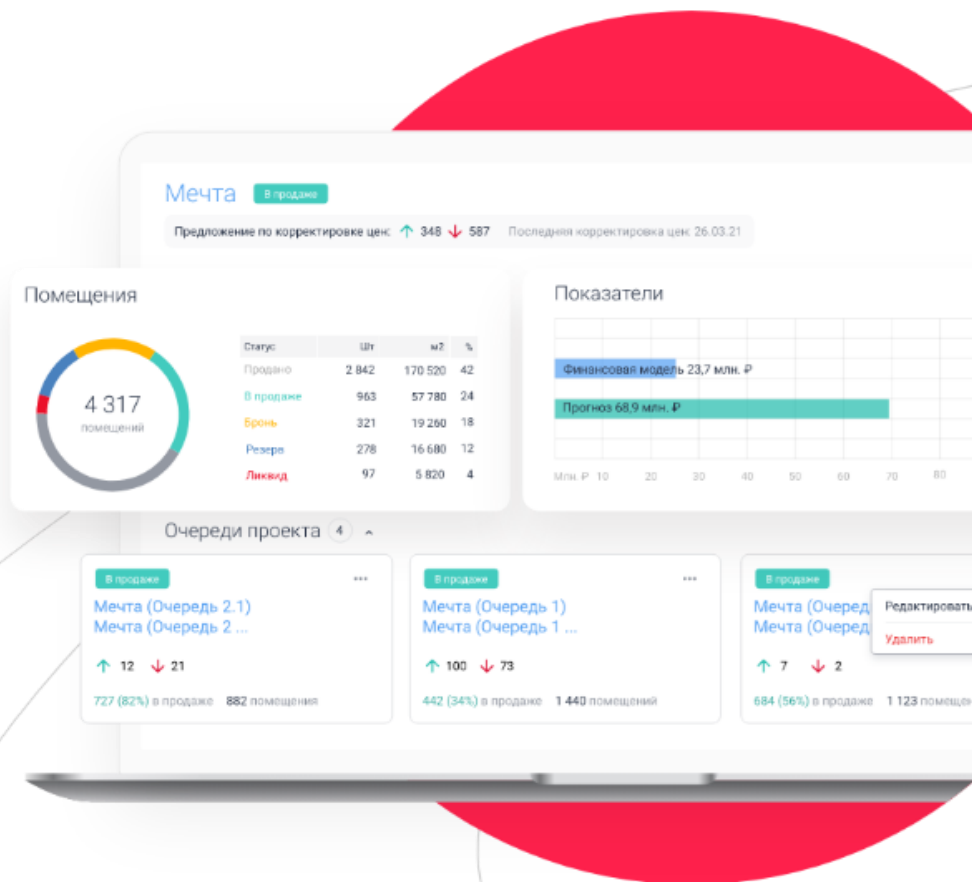


Profitbase AI

Динамическое ценообразование

20% скидка
до 30 декабря

За базовое решение.
от 49 000 ₽ в месяц.





Артём Лесников

Директор по маркетингу Profitbase

+7 904 988 13 76

a.lesnikov@profitbase.ru

