

Ru*kk*i Pro

СОВМЕСТНО С



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



МИНСТРОЙ
РОССИИ

IT решения для аренды и управления спецтехникой

Меняем рынок аренды спецтехники за счет:

скорости поиска, **прозрачности** сделки,

системы контроля, **доступности**

на всех устройствах

Мы уже сократили поиск специальной
техники с 1–7 дней до 7 минут *

* Обычно столько занимает оформление,
согласование и оплата заказа



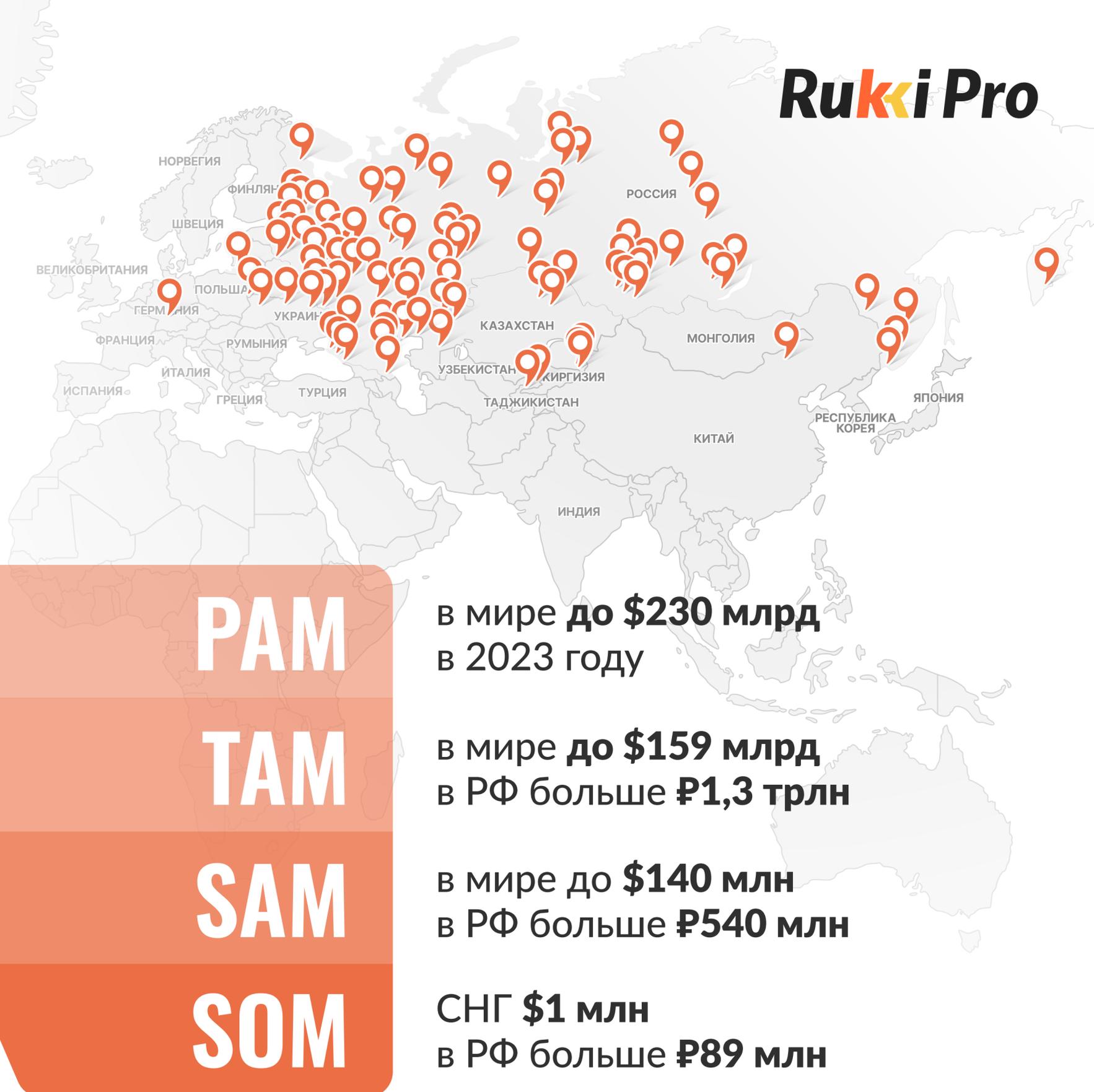
РЫНОК

В 2022 году

мировой объем аренды спецтехники оценен в **\$119-\$159 млрд** и растет

До 2030 года

рост потребности в спецтехнике **+6% ежегодно** *



ДОХОД ОТ АРЕНДЫ ПО СТРАНАМ В 2021 ГОДУ

Россия	~ \$2 млрд (РЕАЛЬНО ~12)
СНГ	~ \$2 млрд (РЕАЛЬНО ~20)
Европа	~ \$52 млрд
Япония	~ \$12 млрд
США	~ \$50 млрд

Цены в USD, согласно отчётам

РАМ

ТАМ

SAM

SOM

в мире до **\$230 млрд** в 2023 году

в мире до **\$159 млрд** в РФ больше **₽1,3 трлн**

в мире до **\$140 млн** в РФ больше **₽540 млн**

СНГ **\$1 млн** в РФ больше **₽89 млн**

Быстрее всего растёт РФ и Азия **
* reuters.com, * grandviewresearch.com, ** mordorintelligence.com

Сервис поиска и заказа спецтехники



Система улучшает цены, оптимизируя логистику на основе GPS-данных



Поиск исполнителя работает как в такси



Заказ принимает ближайший исполнитель



Расчёт производится по факту выполнения

17 000

ЕДИНИЦ СПЕЦТЕХНИКИ

Специальная строительная техника в системе сервиса

3 000

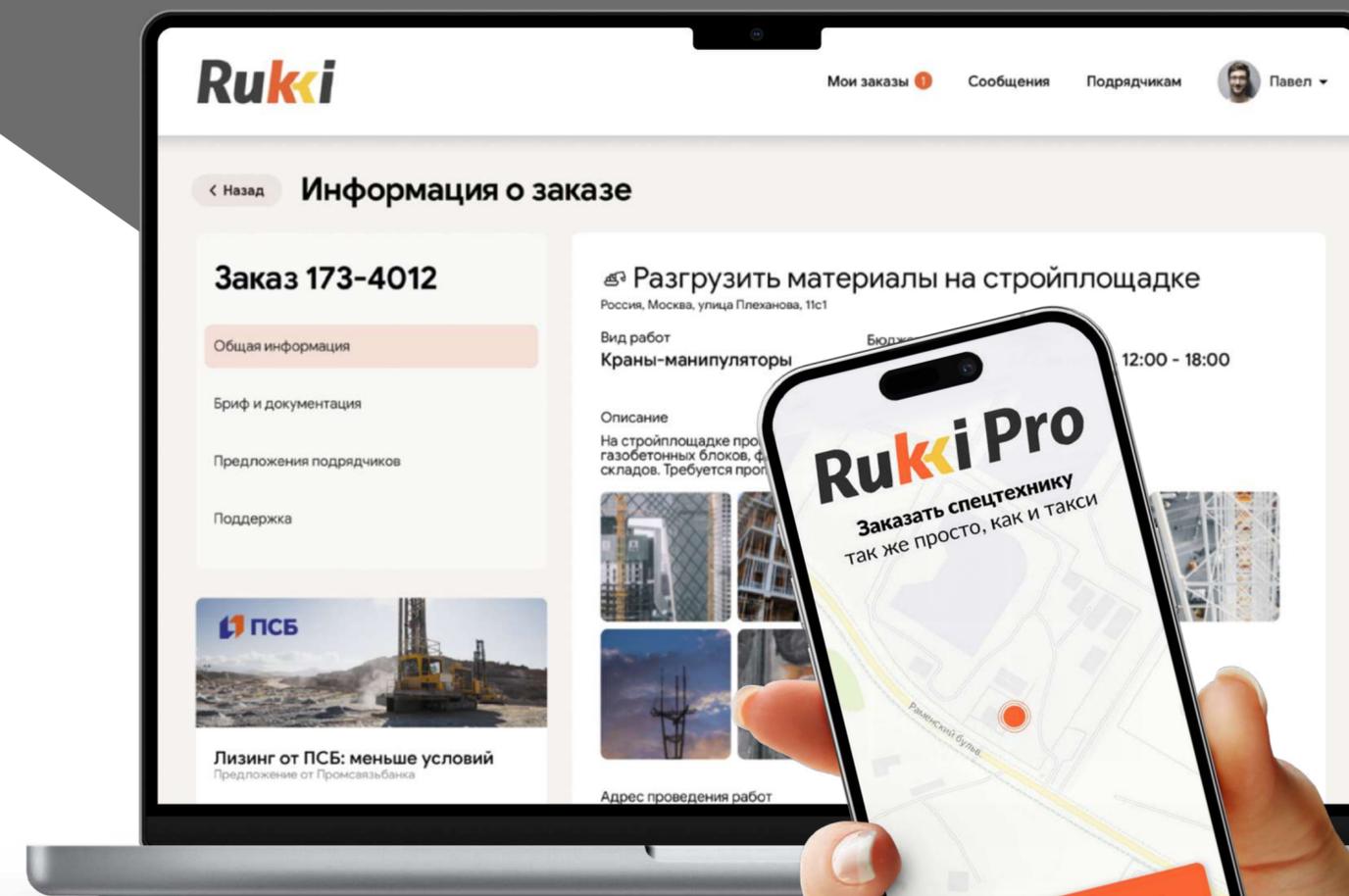
ЗАКАЗЧИКОВ

Частные лица, малый и средний бизнес, крупные корпоративные клиенты

18 520

ЗАВЕРШЁННЫХ СМЕН

Строительные работы, уборка, транспортировка, погрузка, СХ работы



Доступно на iOS, Android, Web, Telegram



КЛИЕНТЫ И ПАРТНЁРЫ



Цифровой диспетчер

Заказчик, благодаря автоматизированному контролю и отслеживанию точного времени работы спецтехники на площадке, сможет **сэкономить деньги компании**



Что это?

Надстройка в сервисе аренды спецтехники Rukki Pro для отслеживания заказов пользователей ваших сотрудников



Для кого?

Соединяет и оцифровывает процесс взаимодействия сотрудников застройщиков и генподрядчика или парка техники



Для чего?

Экономит бюджет за счет ускорения заказа и отслеживания фактического времени работы техники на площадке

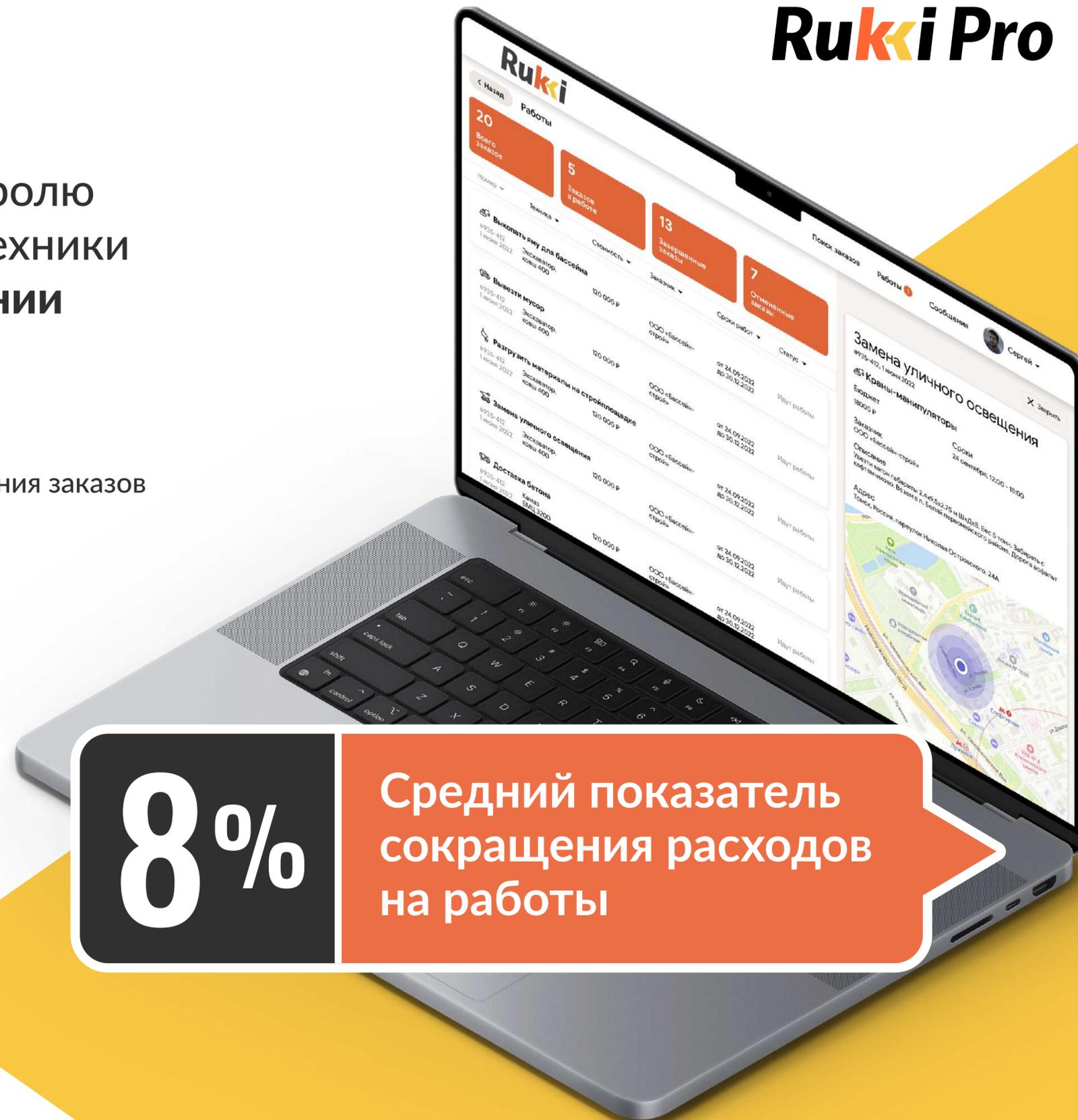
УЖЕ РАБОТАЕМ



СНИП РСТ

8%

Средний показатель сокращения расходов на работы



Исполнитель

- ▶ Средней уровень простоя спецтехники **30%**
- ▶ Бесконечные звонки для поиска заказов и расходы на рекламу
- ▶ Долгий цикл согласования сроков, оплаты и дополнительных условий заказа
- ▶ Формирование документов в ручную, под каждый заказ

Заказчик

- ▶ Поиск техники занимает **минимум 2 дня**
- ▶ Нужно найти и обзвонить большое количество парков и частных подрядчиков
- ▶ Сложности с согласованием документов в каждом заказе
- ▶ При срочном заказе необходима предоплата, которая может не вернуться
- ▶ Не знает где сейчас находится техника и что конкретно она делает, особенно управляя несколькими объектами сразу



Исполнитель

- ▶ Техника загружена заказами на **95%**
- ▶ Не нужно искать заказы, тратить деньги на рекламу, заказы под вашу технику приходят автоматически
- ▶ Каждый заказ насыщен данными и находится рядом с текущим местом базирования техники
- ▶ Документы автоматически формируются и подписываются в системе

Заказчик

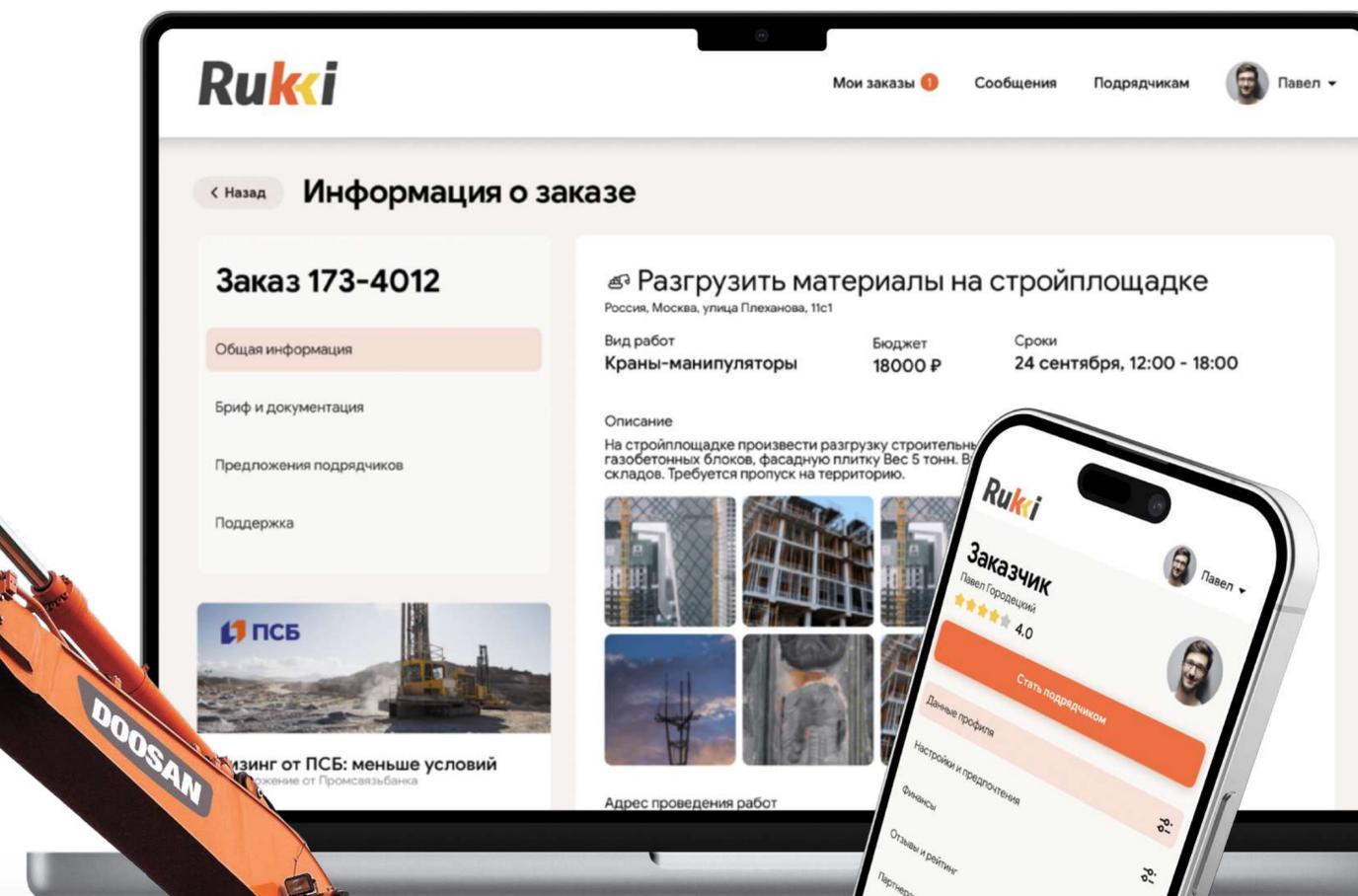
- ▶ Простая форма заявки с автоматическим внесением данных
- ▶ Поиск исполнителя занимает максимум **2 часа**, первый отклик на заказ, в течение **7 минут**
- ▶ Все документы формируются автоматически внутри системы на каждый заказ, а безопасная сделка гарантирует исполнение заказа
- ▶ Вся спецтехника оцифрована, с привязкой к каждому объекту, отображается на карте и фиксируется статус выполнения

ПОСЛЕ

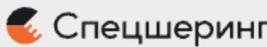
Понимаем особенности рынка

И даем возможность **Заказчику** стать **Исполнителем** в один клик, и наоборот:

- ▶ Нужна техника, которой нет в собственном парке, или она занята
- ▶ Вся техника работает на объектах, но есть возможность заработать еще, как агент
- ▶ Есть дни, когда техника простаивает на объекте, и есть возможность сэкономить, сдавая ее в аренду



Конкурентная среда и преимущества сервиса

	География	Поиск	Модель	Оплата
 Спецшеринг	Россия (не все регионы)	Автоматически	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 ФЕΔΟΗ	Россия (не все регионы)	Вручную/Авто	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 СТРОЙТАКСИ	Россия	Вручную	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 СТРОЙКА 24	Москва	Автоматически	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 Rental Club	С.Петербург, Москва	Вручную	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 Proton rent	Не запущено	Автоматически	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 Ruki	Россия Казахстан Узбекистан	Автоматически с учётом географии, бесплатный	Приложение и сайт заказов	Безопасная сделка, аккредитив, безналичные, наличные

— Минусы конкурентов



Узкое или широкое позиционирование

Редко нужный сервис или слишком большой выбор



Ручной поиск

Поиск исполнителя превращается в длительный рабочий процесс



Мусорные объявления

Старые объявления, зачастую с участием посредников и документов

Итоги 2022 года

Создали полноценный сервис по выполнению подбора техники как под вид работ, так и под конкретные модели

750+

ЗАКРЫТЫХ
ЗАКАЗОВ

17 000+

ЕДИНИЦ СПЕЦТЕХНИКИ
В БАЗЕ

50+

ЗАКАЗОВ В СИСТЕМЕ
ЕЖЕДНЕВНО

3 500

ЗАКАЗЧИКОВ
В СЕРВИСЕ

3 600 000 Р

СУММА КОМИССИИ
С ЗАКРЫТЫХ ЗАКАЗОВ

Rukki Pro

РАЗРАБОТАЛИ И ЗАПУСТИЛИ

Приложение iOS и Android,
Web сервис, Цифровой диспетчер
и Telegram-бот

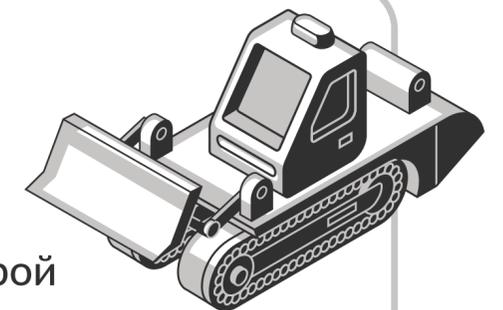


ПОБЕДИТЕЛИ И ФИНАЛИСТЫ

Победители «Build UP» в '22
PROESTATE & TOBY Awards '22
DIGITAL-достижение года '22



Провели пилотный проект
тестирования системы Rukki Pro
для заказа спецтехники на
собственные строительные
площадки ГК ФСК и МоноТекстрой



КЛИЕНТЫ
И ПАРТНЁРЫ



Цели на 2023 год

1% рынка к началу 2024 году = 380 млн рублей оборот. Текущий спрос в России это подтверждает

1 500+

ЗАВЕРШЕННЫХ
ЗАКАЗОВ В МЕСЯЦ

40 000+

ЕДИНИЦ СПЕЦТЕХНИКИ
В БАЗЕ

10 000

ЗАКАЗЧИКОВ
В СЕРВИСЕ

150+

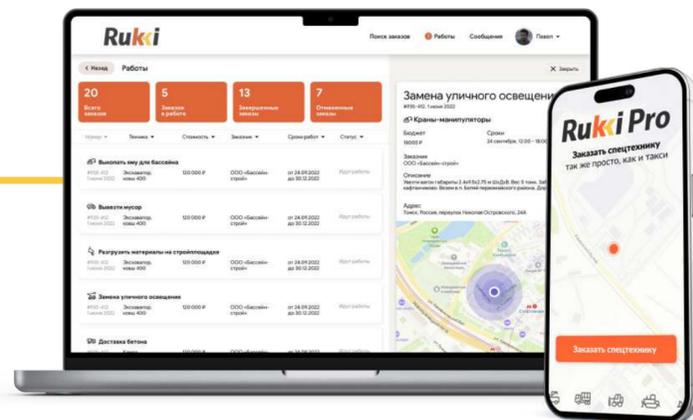
НОВЫХ ЗАКАЗОВ
В СИСТЕМЕ
ЕЖЕДНЕВНО

76 000 000 ₺

ВЫРУЧКИ КОМПАНИИ СО ВСЕХ
ПРОДУКТОВ RUKKI



Планы развития



Цифровой диспетчер

Система контроля и управления заказами спецтехники для крупных застройщиков и девелоперов



CRM RUKKI

Развитие функционала продукта позволит полностью контролировать управлять загрузкой техники на объекте и парках спецтехники



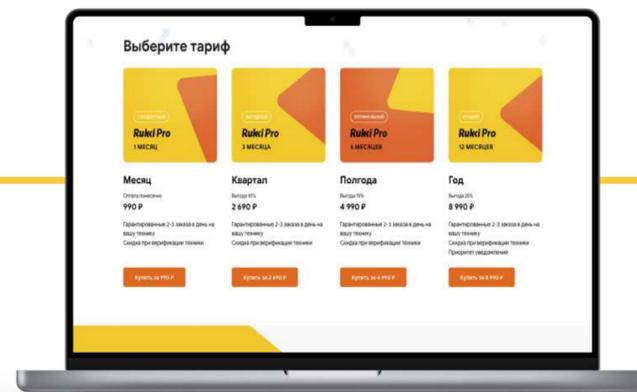
ЕДИНОЕ ОКНО

Подключение своих контрагентов для оцифровки и взаимодействия без агентской комиссии Rukki



ПОЛНЫЙ ЦИКЛ

Цифровая среда поиска, заказа, оформления и оплаты спецтехники в едином кабинете



Подписка для исполнителей

Сервис с каждым днем становится удобнее, как итог, мы готовы отказаться от комиссионной схемы в пользу подписки



ЭКОНОМИЯ

Больше не нужно платить комиссию с заказа, можно оформить подписку только на необходимую категорию спецтехники



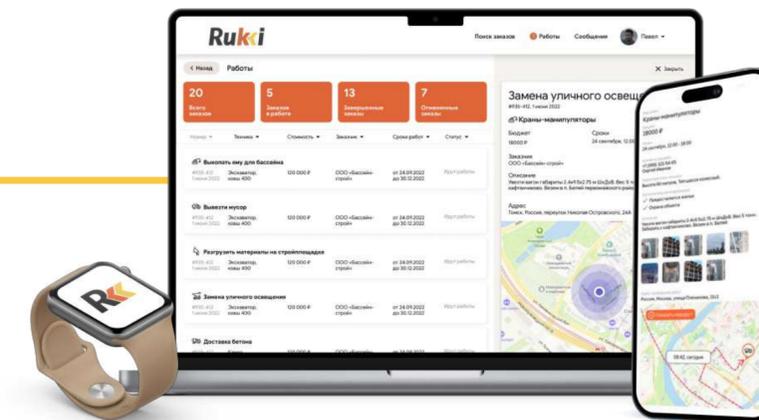
БЕЗОПАСНОСТЬ

Только проверенные заказы на спецтехнику и гарантия получения оплат



СКОРОСТЬ И ТОЧНОСТЬ

Моментальное оповещение о новых заказах с возможностью фильтрации по типу спецтехники



Rukki Трекер

Собираем показатели с устройства в кабине, данные активности оператора спецтехники, интегрируем данные систем слежения



НОВЫЙ ПАРАМЕТР

За счет полученных данных и машинной обработки формируем собственный показатель эффективности



РЕЙТИНГ И ПРИОРИТЕТ

Исполнители с наибольшим показателем эффективности получают лучшие заказы



ЭКОНОМИЯ И ОТСУТСТВИЕ СПОРОВ

У заказчика появляется возможность оплачивать не смены или часы, а исключительно эффективно потраченное время

Команда Rukki

Rukki Pro



Игорь Зенин

Основатель, Генеральный директор
Способен создавать и решать супервызовы при любых условиях рынка



Катерина Шварцмайер

Коммерческий директор
За 20 лет управления продажами создала 10 лучших команд продаж, которые сделали 3,5+ млрд рублей



Виктор Калашников

Операционный директор
Выполнял целевые планы компании в течении 5 лет, с ростом продаж на 50% в год



Иван Порохня

Директор клиентского сервиса
Создал базу исполнителей более 17 000
Закрывал заказ в спецтехнике с чеком 17 млн. рублей



Юлия Валеева

Директор по продукту
Успешный опыт продуктовой разработки от идеи до масштабирования с банком Тинькофф



Сергей Мурза

Директор по маркетингу
За 10 лет в маркетинге помог развить и успешно продать стартапы на 400 млн. рублей

Менторы



Андрей Тян

CEO Amethyst Group. Основатель и CEO "Fasttrack". Обладатель Премии RightTrack «Трекер года 2018». Сертифицированный трекер ФРИИ



Андрей Калашников

Предприниматель года по версии E&Y. Основал автобусный Uber в России Avtobus1.ru. Управляющий партнер инвестиционного фонда AACapital. Управляющий партнер проекта Фокус



gaskar.group/ru



amethystgroup.ru

Контакты

Rukki Pro

Телефон

+7 499 348 84 99

Email

pro@rukki.pro

Telegram

@Rukki_Pro

rukki.pro

