

# Ru*kk*i Pro

## IT решения для аренды и управления спецтехникой

Меняем рынок аренды спецтехники за счет:

**скорости** поиска, **прозрачности** сделки,

**системы** контроля, **доступности**

на всех устройствах

Мы уже сократили поиск специальной техники с 1–7 дней до 7 минут \*

\* Обычно столько занимает оформление, согласование и оплата заказа

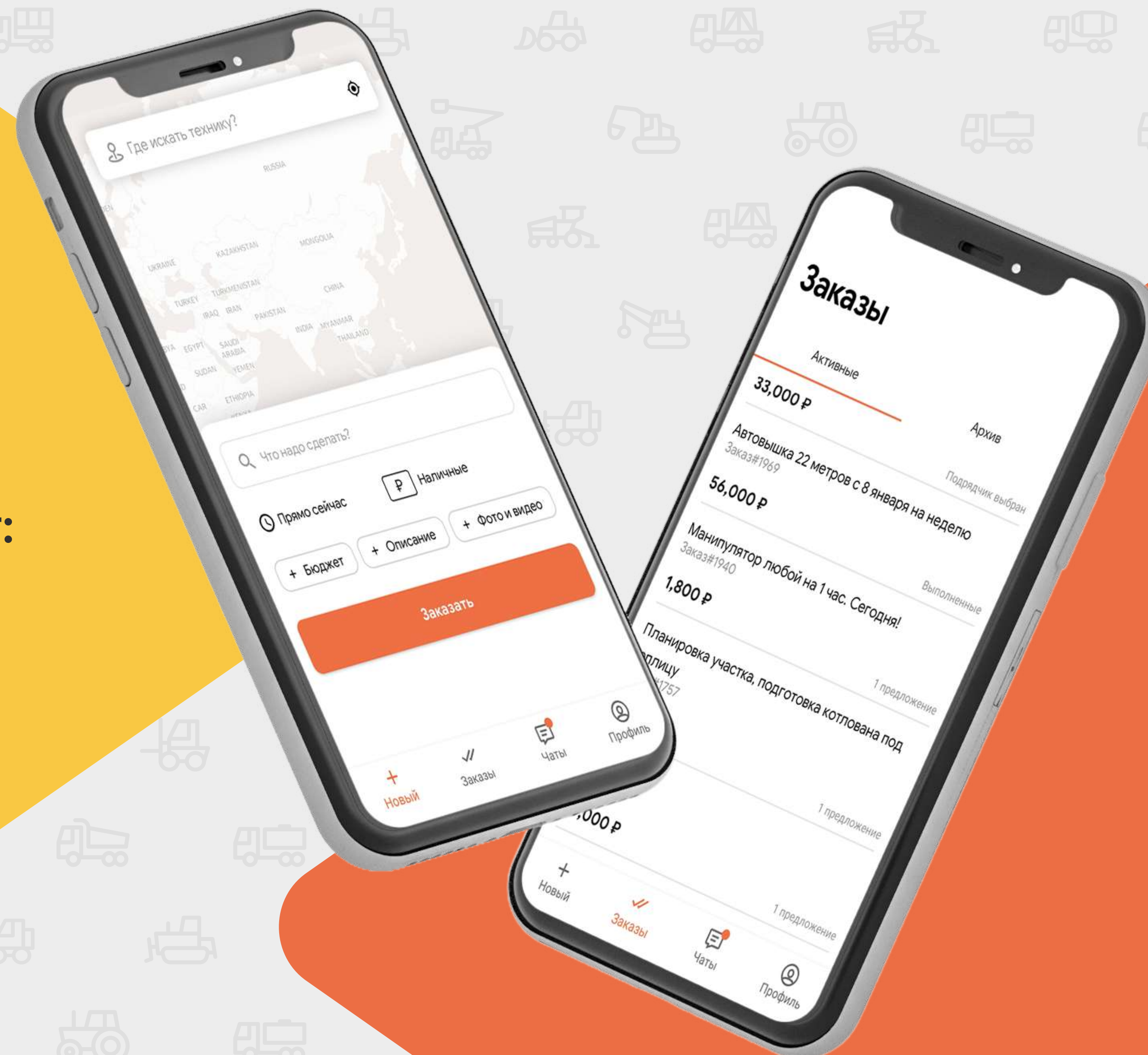
СОВМЕСТНО С



ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



МИНСТРОЙ  
РОССИИ



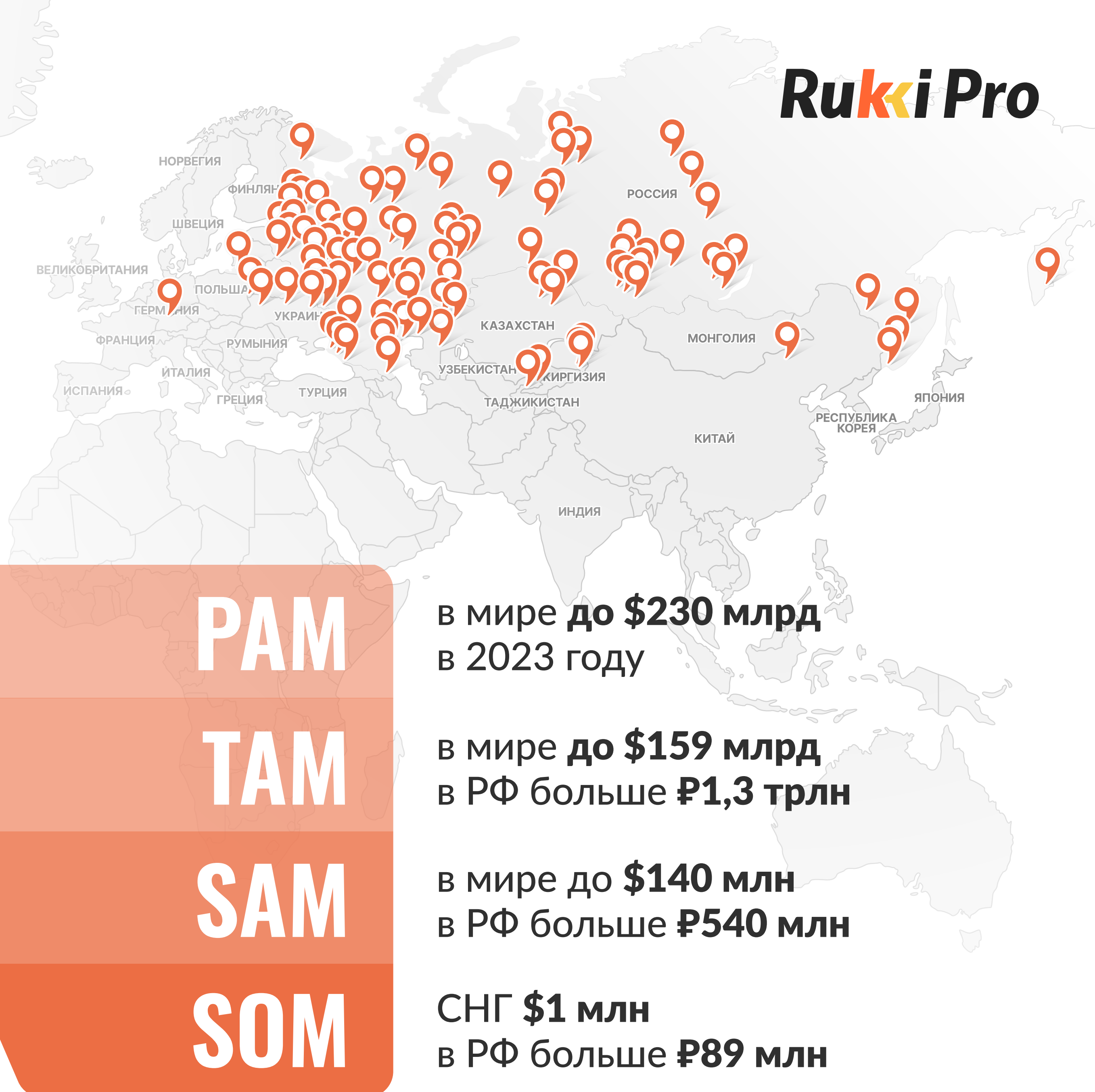
# РЫНОК

В 2022 году

мировой объем аренды спецтехники оценен в **\$119-\$159 млрд** и растет

До 2030 года

рост потребности в спецтехнике **+6% ежегодно** \*



## ДОХОД ОТ АРЕНДЫ ПО СТРАНАМ В 2021 ГОДУ

Россия	~ \$2 млрд (РЕАЛЬНО ~12)
СНГ	~ \$2 млрд (РЕАЛЬНО ~20)
Европа	~ \$52 млрд
Япония	~ \$12 млрд
США	~ \$50 млрд

Цены в USD, согласно отчётам

РАМ

ТАМ

SAM

SOM

в мире до **\$230 млрд** в 2023 году

в мире до **\$159 млрд** в РФ больше **₽1,3 трлн**

в мире до **\$140 млн** в РФ больше **₽540 млн**

СНГ **\$1 млн** в РФ больше **₽89 млн**

Быстрее всего растёт РФ и Азия \*\*

\* [reuters.com](https://reuters.com), \* [grandviewresearch.com](https://grandviewresearch.com), \*\* [mordorintelligence.com](https://mordorintelligence.com)

## Сервис поиска и заказа спецтехники



Система улучшает цены, оптимизируя логистику на основе GPS-данных



Поиск исполнителя работает как в такси



Заказ принимает ближайший исполнитель



Расчёт производится по факту выполнения

17 000

ЕДИНИЦ СПЕЦТЕХНИКИ

Специальная строительная техника в системе сервиса

3 000

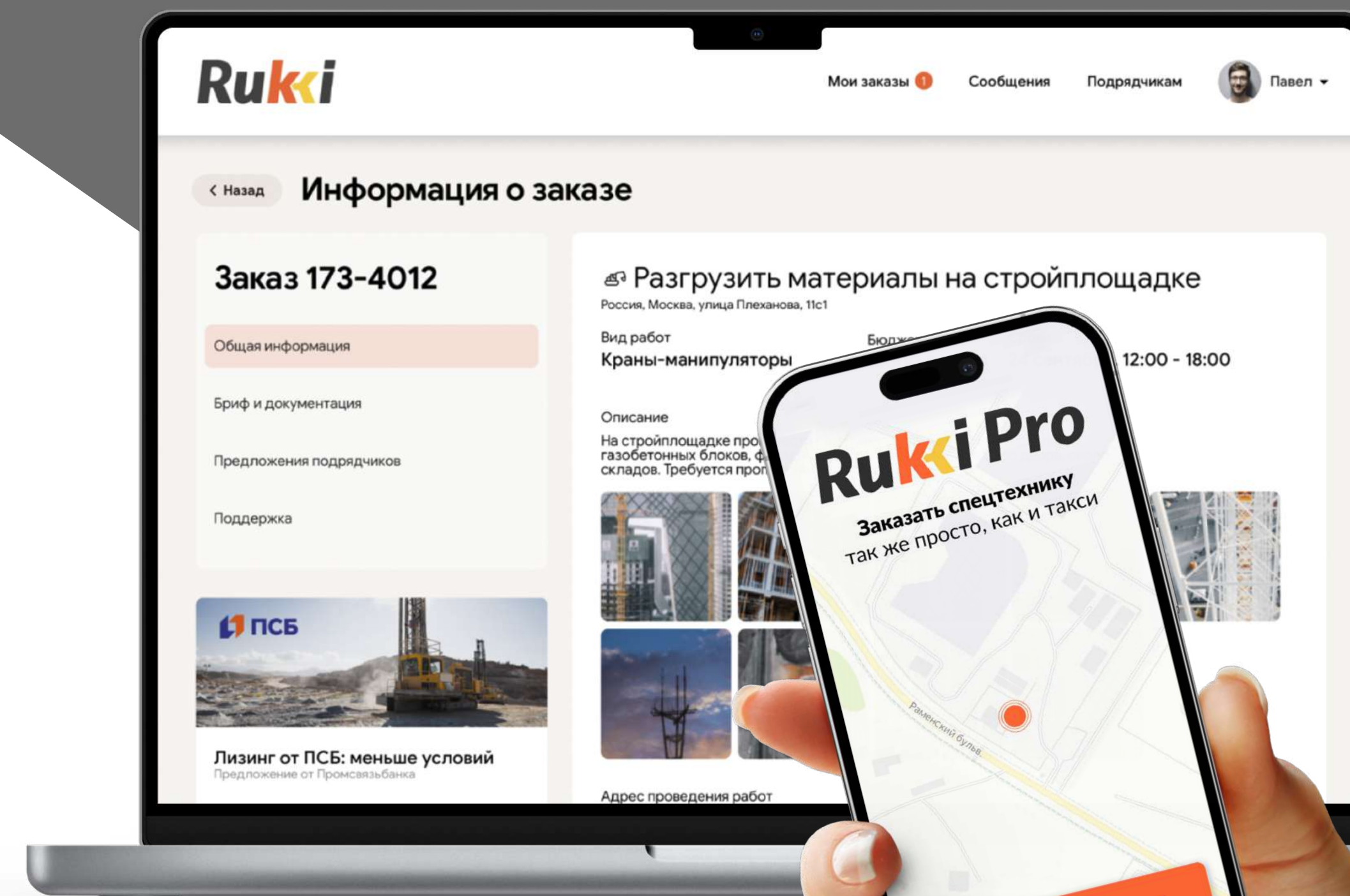
ЗАКАЗЧИКОВ

Частные лица, малый и средний бизнес, крупные корпоративные клиенты

18 520

ЗАВЕРШЁННЫХ СМЕН

Строительные работы, уборка, транспортировка, погрузка, СХ работы



Доступно на iOS, Android, Web, Telegram



КЛИЕНТЫ И ПАРТНЁРЫ



## Цифровой диспетчер

Заказчик, благодаря автоматизированному контролю и отслеживанию точного времени работы спецтехники на площадке, сможет **сэкономить деньги компании**



### Что это?

Надстройка в сервисе аренды спецтехники Ruki Pro для отслеживания заказов пользователей ваших сотрудников



### Для кого?

Соединяет и оцифровывает процесс взаимодействия сотрудников застройщиков и генподрядчика или парка техники



### Для чего?

Экономит бюджет за счет ускорения заказа и отслеживания фактического времени работы техники на площадке

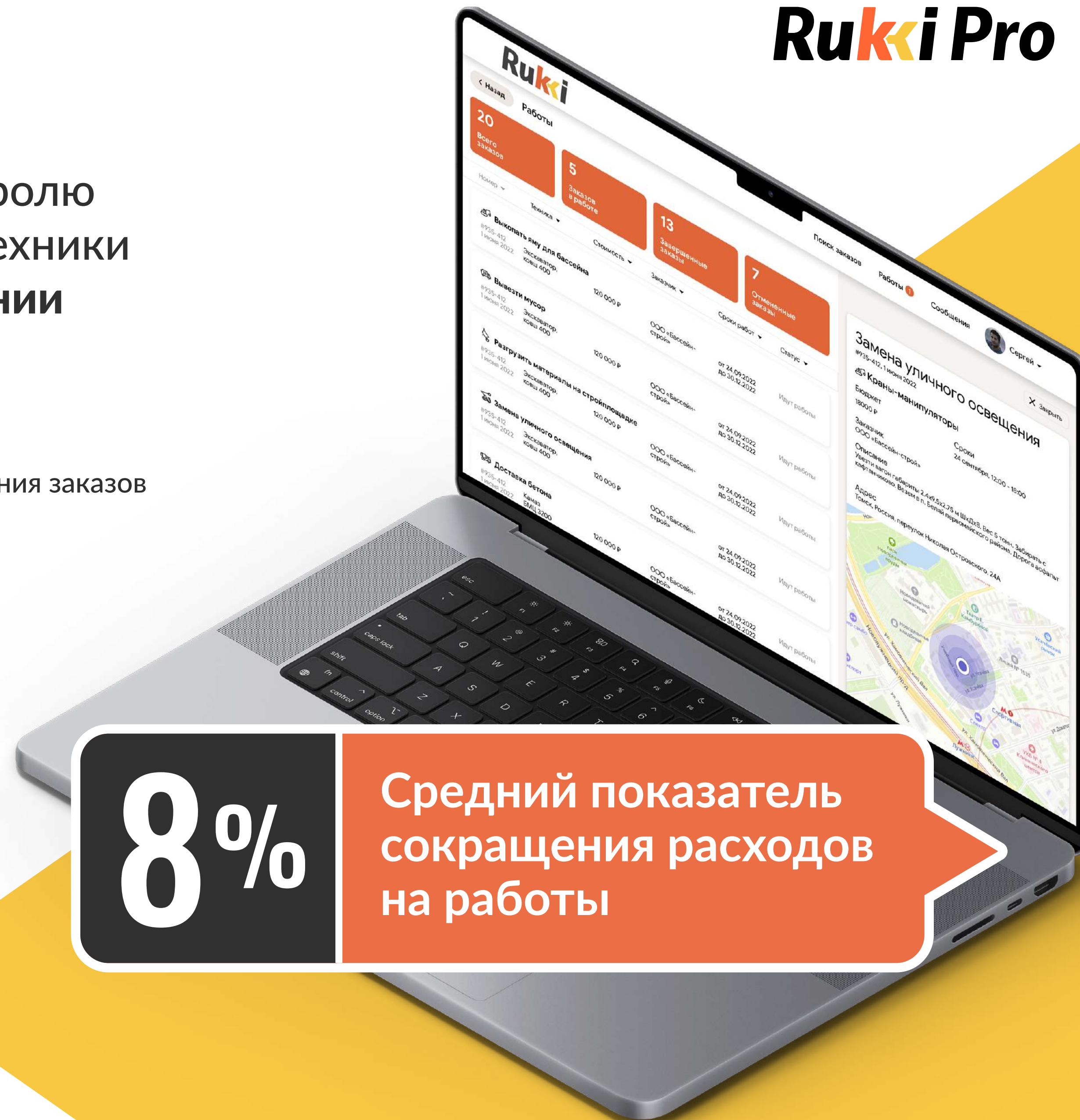
УЖЕ РАБОТАЕМ



СНИП РСТ

# 8%

Средний показатель сокращения расходов на работы



## Исполнитель

- ▶ Средней уровень простоя спецтехники **30%**
- ▶ Бесконечные звонки для поиска заказов и расходы на рекламу
- ▶ Долгий цикл согласования сроков, оплаты и дополнительных условий заказа
- ▶ Формирование документов в ручную, под каждый заказ

## Заказчик

- ▶ Поиск техники занимает **минимум 2 дня**
- ▶ Нужно найти и обзвонить большое количество парков и частных подрядчиков
- ▶ Сложности с согласованием документов в каждом заказе
- ▶ При срочном заказе необходима предоплата, которая может не вернуться
- ▶ Не знает где сейчас находится техника и что конкретно она делает, особенно управляя несколькими объектами сразу



## Исполнитель

- ▶ Техника загружена заказами на **95%**
- ▶ Не нужно искать заказы, тратить деньги на рекламу, заказы под вашу технику приходят автоматически
- ▶ Каждый заказ насыщен данными и находится рядом с текущим местом базирования техники
- ▶ Документы автоматически формируются и подписываются в системе

## Заказчик

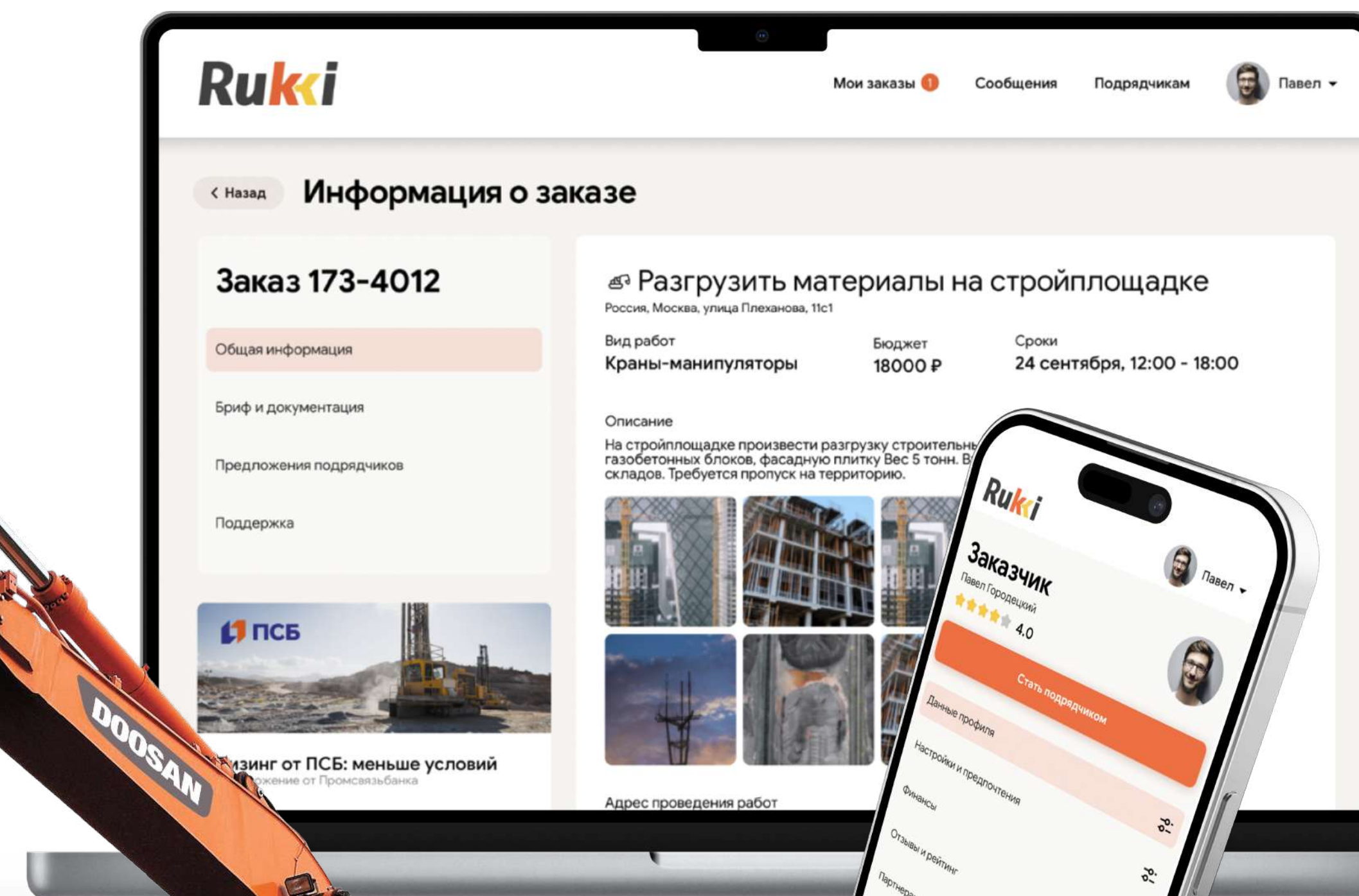
- ▶ Простая форма заявки с автоматическим внесением данных
- ▶ Поиск исполнителя занимает максимум **2 часа**, первый отклик на заказ, в течение **7 минут**
- ▶ Все документы формируются автоматически внутри системы на каждый заказ, а безопасная сделка гарантирует исполнение заказа
- ▶ Вся спецтехника оцифрована, с привязкой к каждому объекту, отображается на карте и фиксируется статус выполнения

ПОСЛЕ

## Понимаем особенности рынка

И даем возможность **Заказчику** стать **Исполнителем** в один клик, и наоборот:

- ▶ Нужна техника, которой нет в собственном парке, или она занята
- ▶ Вся техника работает на объектах, но есть возможность заработать еще, как агент
- ▶ Есть дни, когда техника простаивает на объекте, и есть возможность сэкономить, сдавая ее в аренду



## Конкурентная среда и преимущества сервиса

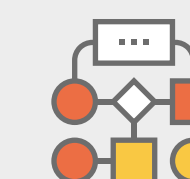
	География	Поиск	Модель	Оплата
 Спецшеринг	Россия (не все регионы)	Автоматически	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 ФЕΔΟΗ	Россия (не все регионы)	Вручную/Авто	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 СТРОЙТАКСИ	Россия	Вручную	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 СТРОЙКА 24	Москва	Автоматически	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 Rental Club	С.Петербург, Москва	Вручную	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 Proton rent	Не запущено	Автоматически	Приложение	Наличные / безналичные по договоренности
 Ruki	Россия Казахстан Узбекистан	Автоматически с учётом географии, бесплатный	Приложение и сайт заказов	Безопасная сделка, аккредитив, безналичные, наличные

### — Минусы конкурентов



#### Узкое или широкое позиционирование

Редко нужный сервис или слишком большой выбор



#### Ручной поиск

Поиск исполнителя превращается в длительный рабочий процесс



#### Мусорные объявления

Старые объявления, зачастую с участием посредников и документов

# Итоги 2022 года

Создали полноценный сервис по выполнению подбора техники как под вид работ, так и под конкретные модели

**750+**

ЗАКРЫТЫХ  
ЗАКАЗОВ

**17 000+**

ЕДИНИЦ СПЕЦТЕХНИКИ  
В БАЗЕ

**50+**

ЗАКАЗОВ В СИСТЕМЕ  
ЕЖЕДНЕВНО

**3 500**

ЗАКАЗЧИКОВ  
В СЕРВИСЕ

**3 600 000 Р**

СУММА КОМИССИИ  
С ЗАКРЫТЫХ ЗАКАЗОВ

## Rukki Pro

### РАЗРАБОТАЛИ И ЗАПУСТИЛИ

Приложение iOS и Android,  
Web сервис, Цифровой диспетчер  
и Telegram-бот

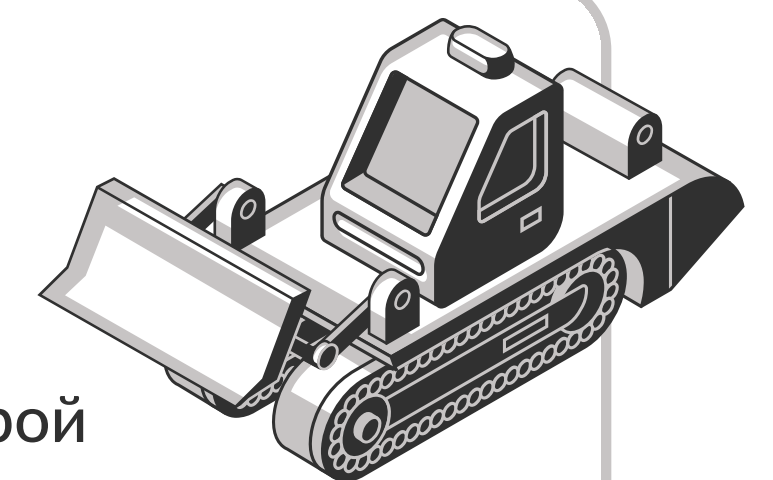


### ПОБЕДИТЕЛИ И ФИНАЛИСТЫ

Победители «Build UP» в '22  
PROESTATE & TOBY Awards '22  
DIGITAL-достижение года '22



Провели пилотный проект тестирования системы Rukki Pro для заказа спецтехники на собственные строительные площадки ГК ФСК и Монотекстрой



КЛИЕНТЫ  
И ПАРТНЁРЫ





# Цели на 2023 год

1% рынка к началу 2024 году = 380 млн рублей оборот. Текущий спрос в России это подтверждает

## 1 500+

ЗАВЕРШЕННЫХ  
ЗАКАЗОВ В МЕСЯЦ

## 40 000+

ЕДИНИЦ СПЕЦТЕХНИКИ  
В БАЗЕ

## 10 000

ЗАКАЗЧИКОВ  
В СЕРВИСЕ

## 150+

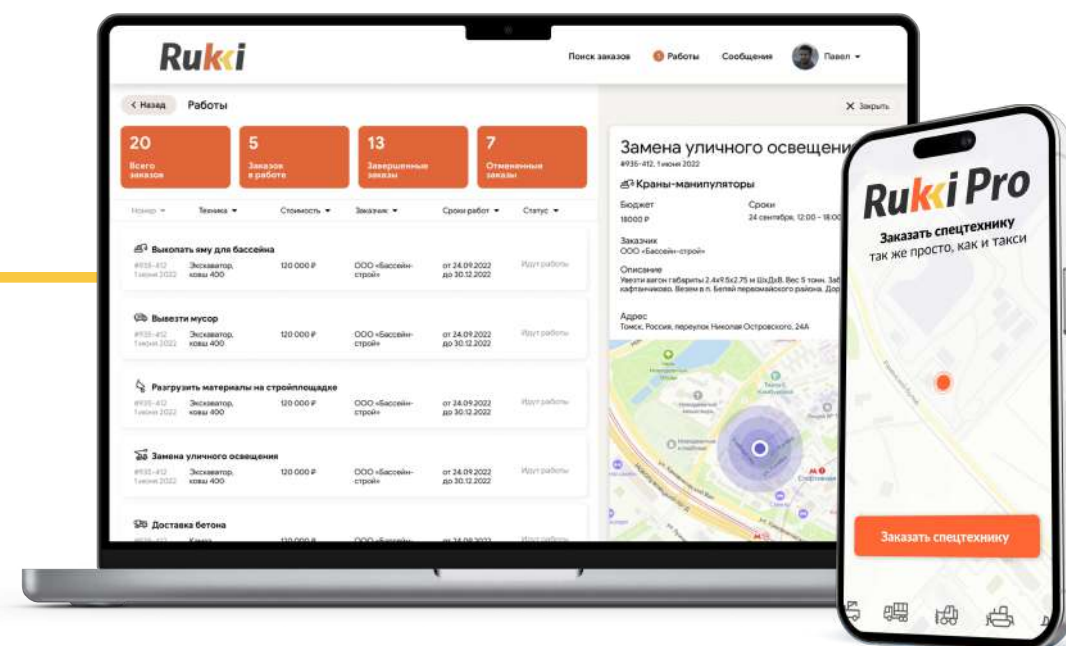
НОВЫХ ЗАКАЗОВ  
В СИСТЕМЕ  
ЕЖЕДНЕВНО

## 76 000 000 ₺

ВЫРУЧКИ КОМПАНИИ СО ВСЕХ  
ПРОДУКТОВ RUKKI



## Планы развития



### Цифровой диспетчер

Система контроля и управления заказами спецтехники для крупных застройщиков и девелоперов



#### CRM RUKKI

Развитие функционала продукта позволит полностью контролировать управлять загрузкой техники на объекте и парках спецтехники



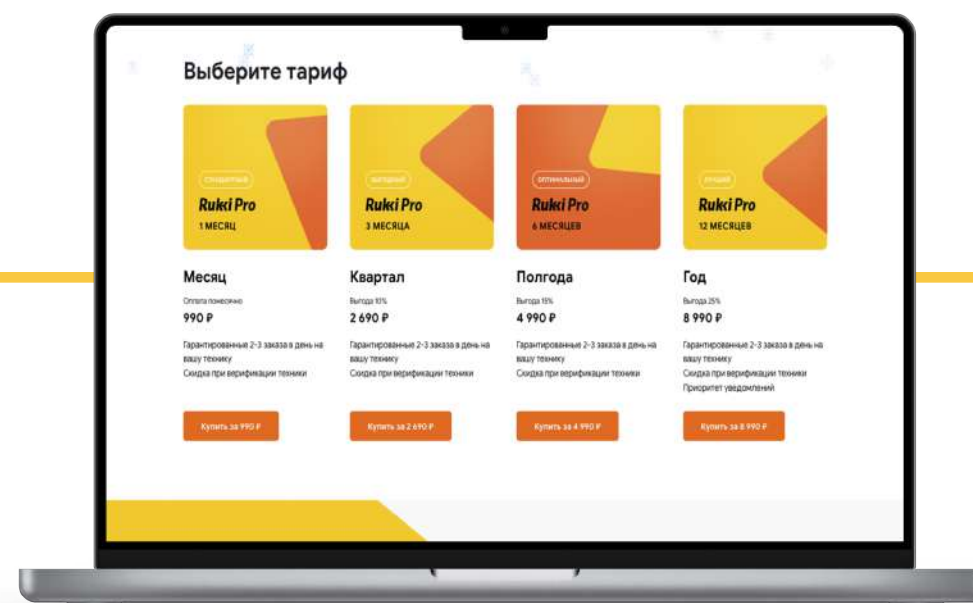
#### ЕДИНОЕ ОКНО

Подключение своих контрагентов для оцифровки и взаимодействия без агентской комиссии Rukki



#### ПОЛНЫЙ ЦИКЛ

Цифровая среда поиска, заказа, оформления и оплаты спецтехники в едином кабинете



### Подписка для исполнителей

Сервис с каждым днем становится удобнее, как итог, мы готовы отказаться от комиссионной схемы в пользу подписки



#### ЭКОНОМИЯ

Больше не нужно платить комиссию с заказа, можно оформить подписку только на необходимую категорию спецтехники



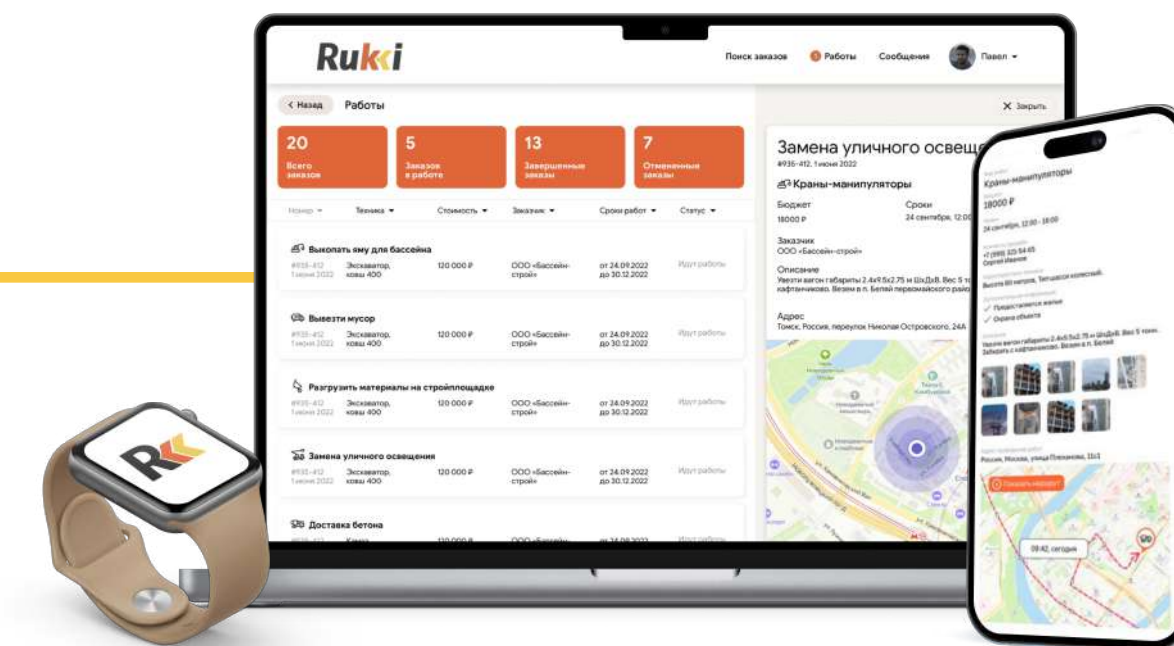
#### БЕЗОПАСНОСТЬ

Только проверенные заказы на спецтехнику и гарантия получения оплат



#### СКОРОСТЬ И ТОЧНОСТЬ

Моментальное оповещение о новых заказах с возможностью фильтрации по типу спецтехники



### Rukki Трекер

Собираем показатели с устройства в кабине, данные активности оператора спецтехники, интегрируем данные систем слежения



#### НОВЫЙ ПАРАМЕТР

За счет полученных данных и машинной обработки формируем собственный показатель эффективности



#### РЕЙТИНГ И ПРИОРИТЕТ

Исполнители с наибольшим показателем эффективности получают лучшие заказы



#### ЭКОНОМИЯ И ОТСУТСТВИЕ СПОРОВ

У заказчика появляется возможность оплачивать не смены или часы, а исключительно эффективно потраченное время

# Команда Rukki

**Rukki Pro**



## Игорь Зенин

Основатель, Генеральный директор  
Способен создавать и решать супервызовы при любых условиях рынка



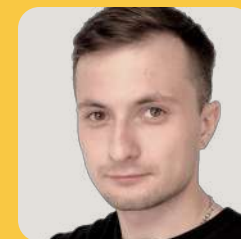
## Катерина Шварцмайер

Коммерческий директор  
За 20 лет управления продажами создала 10 лучших команд продаж, которые сделали 3,5+ млрд рублей



## Виктор Калашников

Операционный директор  
Выполнял целевые планы компании в течении 5 лет, с ростом продаж на 50% в год



## Иван Порохня

Директор клиентского сервиса  
Создал базу исполнителей более 17 000  
Закрывал заказ в спецтехнике с чеком 17 млн. рублей



## Юлия Валеева

Директор по продукту  
Успешный опыт продуктовой разработки от идеи до масштабирования с банком Тинькофф



## Сергей Мурза

Директор по маркетингу  
За 10 лет в маркетинге помог развить и успешно продать стартапы на 400 млн. рублей

---

## Менторы



## Андрей Тян

CEO Amethyst Group. Основатель и CEO "Fasttrack". Обладатель Премии RightTrack «Трекер года 2018». Сертифицированный трекер ФРИИ



## Андрей Калашников

Предприниматель года по версии E&Y. Основал автобусный Uber в России Avtobus1.ru. Управляющий партнер инвестиционного фонда AACapital. Управляющий партнер проекта Фокус



[gaskar.group/ru](https://gaskar.group/ru)



[amethystgroup.ru](https://amethystgroup.ru)

# Контакты

**Rukki Pro**

Телефон

**+7 499 348 84 99**

Email

**pro@rukki.pro**

Telegram

**@Rukki\_Pro**

**rukki.pro**

